



广东嘉应制药股份有限公司

关于新建固精参茸丸生产车间的公告

本公司及全体董事会成员保证本公告内容的真实、准确和完整，不存在虚假记载、误导性陈述或者重大遗漏。

重要内容提示：

- 项目名称：**新建固精参茸丸生产车间项目。
- 投资金额：**项目总投资金额预计不超过 1,500 万元，该金额为预估金额，具体投资金额以实际投入为准。

3、风险提示：

（一）市场风险

本项目建设基于目前公司与总经销商的初步良好合作情况，公司预估在可预期范围内固精参茸丸的销售将有可能维持增长态势，如未来随着外部环境的变化可能导致市场竞争加剧、产品利润率降低等情况，项目实施效果能否达到预期存在一定的不确定性。

公司将加强与经销商的沟通合作，紧密关注固精参茸丸销量变化，同时适度加大其他同剂型药品推广力度，提升产能利用率，积极应对市场风险。

（二）项目建设风险

项目建设进度、施工情况等存在一定的不确定性，不排除出现建设延期、不能按时交付投产等风险。

公司将加强内部管理，督促有关单位加强建设项目管理，采取切实可行的技术措施确保安全生产。

一、投资概况

（一）投资基本情况

近期，公司因应总经销商对公司独家品种固精参茸丸的采购需求，结合公司现有丸剂产能情况和补气补血类中成药市场发展态势，为保障药品供应，缩小产能缺口，公司决定在总部现生产厂区内新建固精参茸丸生产车间。

（二）审议情况

公司于2024年4月26日召开第六届董事会第七次会议，审议通过了《关于拟

新建固精参茸丸生产车间的议案》，董事会一致同意在公司总部现有厂区内新增建设丸剂生产车间，以保障固精参茸丸的供应，并授权公司管理层落实项目建设，包括在总投资不超过投资预算的范围内进行或委托第三方进行建筑设计与施工、设备设施采购与调试、项目验收与认证等，并签署相关协议或文件。

本次新建固精参茸丸生产车间事项在公司董事会决策权限内，无需提交股东大会审议。

（三）本次新建固精参茸丸生产车间事项不构成关联交易，亦不构成《上市公司重大资产重组管理办法》规定的重大资产重组。

二、项目基本情况

（一）拟扩充产能的药品信息

固精参茸丸（国药准字Z20026616、国药准字Z20055110）为公司全国独家生产的补气补血类中成药，由传统民间秘方研制而成，精选十八味中药材，含有多种名贵中药材，据记载距今已有上百年生产和销售历史，具有补气补血、养心健肾的良好功效，对气虚血弱、精神不振、肾亏遗精、产后体弱具有较好的疗效，是补中益气、补气补血的经典秘方。

（二）建设项目信息

- 1、项目名称：新建固精参茸丸生产车间项目（暂定名）；
- 2、项目地址：广东省梅州市东升工业园B区公司总部现厂区内；
- 3、土地状况：自有使用权土地；
- 4、建设面积：约1500平方米；
- 5、投资概算：预计总投资不超过1500万元人民币；
- 6、资金来源：自有资金；
- 7、建设期限：预计210日；

（注：上述信息为公司暂定或预估信息，具体以实际建设为准）。

三、新建项目的可行性

（一）行业背景

中医药是我国医药卫生事业的重要组成部分，十八大以来，以习近平同志为核心的党中央把中医药的传承创新工作摆在更加突出的位置，中医药发生全局性变化。党的二十大报告强调“促进中医药传承创新发展”，为中医药发展指明

了新的方向。2023年2月，国务院办公厅印发《中医药振兴发展重大工程实施方案》，旨在破除制约中医药高质量发展的体制机制障碍，推进中医药振兴发展。8月，国务院印发《医药工业高质量发展行动计划（2023-2025）》，提出要充分发挥我国中医药的独特优势，加强保护力度，维护中医药发展安全。持续颁布的各项政策促进了中医药事业的传承、发展及创新，中成药产业保持快速增长。

近年来，在我国居民可支配收入的不断增加、人口老龄化加剧、年轻群体身体亚健康趋势以及健康及保健养生意识提高等因素影响下，尤其是超预期公共卫生事件后气血虚症发病率上升，给补气血品类药品带来了较大的销售潜力，补气补血类药品需求不断增加。根据第三方数据统计，补气补血类中成药近年来市场规模连续多年保持高速增长。2023年上半年，在超预期公共卫生事件的影响下，补气补血类中成药的销售迎来了加速上涨态势，预计2023年将维持全年较大幅度的增长。

（二）开拓潜力品种销售的现实需求

双料喉风散、接骨七厘系列产品是公司的主导产品，公司产品收入结构单一，抗风险能力极低，一旦这两种主导产品由于质量、替代产品等因素出现市场波动，将可能直接影响本公司未来的盈利能力。针对此状况，长期以来公司不断大力开拓其他产品的市场，2023年以来，公司管理层坚决落实开发中药大品种策略，立足于公司原持有的药品批文资源，极力探寻现主导产品以外的品种的开发潜能，经过公司长期系统筛选和市场调研，精选出含有十八味中药材的补气补血类独家品种固精参茸丸作为大品种策略的突破口，公司管理层亲自督办推进项目工作，安排专班研究解决技术工艺问题，快速推进固精参茸丸（大蜜丸）的复产工作，顺利完成恢复生产和现场认证检查工作。同时，公司管理层改变了销售策略，重塑销售渠道体系，积极寻求在相关领域具备成熟销售渠道、经验和推广能力的合作经销商，筛选出符合各方面条件的经销商。经过前期的初步合作，打开了固精参茸丸的销售局面，实现了固精参茸丸逐步上量出货，达到了阶段性预期，固精参茸丸已成为公司众多后备品种中销量增长幅度最大的品种，2023年固精参茸丸销售金额同比增长59.42%，2024年第一季度已完成2023年销售收入的75.11%。后续双方将不断加强合作，为进一步促进固精参茸丸销量增长、实现公司多元化产品销售矩阵打下坚实基础，争取为公司创造新的利润增长点。

（三）签订战略合作协议巩固合作关系

2024年4月25日，公司经过前期与经销商的良好合作，为后续全力开拓固精参茸丸销售市场、打造持续畅销的名牌中药大单品做准备，进一步促成公司与经销商长期互惠、坚定稳固的合作关系，实现双方产销互补、利益共赢的目标，经双方深入广泛的沟通、交流，双方共同签署了《固精参茸丸战略合作协议》，公司同意提升合作方为固精参茸丸全国总经销商，公司授权对方在全国全权负责固精参茸丸的销售，巩固了双方合作关系，为后续进一步促进固精参茸丸销量增长夯实基础。

（四）财务分析

本次公司新建的项目总投资金额暂时预计不超过1,500万元，所需资金的来源为自有资金。目前公司现金储备充足，且公司现金流较好且稳定，公司目前盈利稳定。因此，公司具备本项目所需的资金。

四、对上市公司的影响

本项目如顺利实施投产后，将扩大固精参茸丸的产能，保障药品供应，巩固公司与经销商的合作关系，为固精参茸丸市场销量增长打下基础，有利于促进公司产品形成多元化销售格局，为公司本年度及未来经营业绩带来积极正向的影响。

五、风险提示

（一）市场风险

本项目建设基于目前公司与总经销商的初步良好合作情况，公司预估在可预期范围内固精参茸丸的销售将有可能维持增长态势，如未来随着外部环境的变化可能导致市场竞争加剧、产品利润率降低等情况，项目实施效果能否达到预期存在一定的不确定性。

公司将加强与经销商的沟通合作，紧密关注固精参茸丸销量变化，同时适度加大其他同剂型药品推广力度，提升产能利用率，积极应对市场风险。

（二）项目建设风险

项目建设进度、施工情况等存在一定的不确定性，不排除出现建设延期、不能按时交付投产等风险。

公司将加强内部管理，督促有关单位加强建设项目管理，采取切实可行的技术措施确保安全生产。



六、备查文件

1、《第六届董事会第七次会议决议公告》。

特此公告。

广东嘉应制药股份有限公司

董事会

2024年4月26日